

Asignatura	Derecho Comercial Internacional
Clave	87
Periodo lectivo	Noveno
Requisitos	Ninguno
Nivel	Licenciatura
Carácter	Obligatoria en la línea
Horas por semana	5
Horas del curso	85

OBJETIVO GENERAL DEL CURSO:

La existencia de un mundo globalizado, y el permanente intercambio mercantil entre distintos países, hace más necesario el cabal conocimiento de los principios e institutos del derecho comercial internacional para determinados profesionales y especialistas.

El objetivo de este curso será el dotar de los instrumentos básicos del análisis del derecho comercial internacional, con el fin de hacer un estudio minucioso de las normativas básicas en materia de compra-venta internacional de mercaderías; los aspectos generales del régimen de contratación internacional y sus particularidades y la práctica en la OMC y la CORTE INTERNACIONAL DE ARBITRAJE. Además, se abordarán las características y particularidades del comercio exterior de México, con énfasis en los regímenes especiales de dicho comercio. Por otra parte se concluirá con el análisis de casos prácticos.

UNIDAD I. DERECHO COMERCIAL CONTEMPORÁNEO

OBJETIVO PARTICULAR: Al concluir la unidad, el alumno:

Conocer los orígenes e instituciones que dieron al Derecho Comercial contemporáneo.

- 1.1. Nociones del Derecho Comercial Internacional.
 - 1.1.1. El objeto del derecho comercial internacional.
 - 1.1.2. Derecho de la Integración Económica y Comercial
- 1.2. Organizaciones y Fuentes del Derecho comercial internacional.
 - 1.2.1. GATT y OMC.
 - 1.2.2. Otras Organizaciones de Interés.
 - 1.2.3. Convenios Internacionales.
 - 1.2.4. Los usos y costumbres del Derecho Internacional.
 - 1.2.5. Derechos Internos: Ley de Comercio Exterior y Ley Aduanera.
 - 1.2.5.1. El Origen de las mercancías.
 - 1.2.5.2. Aranceles y medidas de regulación y restricción.
 - 1.2.5.3. Permisos previos, cupos y mercado de país de origen.

- 1.2.5.4. Otras medidas de regulación al comercio exterior y Normas Oficiales Mexicanas.
- 1.2.5.5. Prácticas desleales de comercio internacional.

TIEMPO ESTIMADO: 20 HORAS.

UNIDAD II. MECANISMOS DE CONTRATACIÓN INTERNACIONAL

OBJETIVO PARTICULAR: Al concluir la unidad, el alumno:

Conocerá los mecanismos de contratación internacional y las normas generales que los rigen.

- 2.1. Convención de la ONU sobre Compra –Venta Internacional de Mercaderías.
- 2.2. Régimen de contratación en la Unión Europea.
- 2.3. Competencia Judicial Internacional.
- 2.4. Mecanismos de Comercio y contratación Internacional.
 - 2.4.1. Convención Interamericana sobre Derecho Aplicable a los Contratos Internacionales.
 - 2.4.2. Definición y características principales del contrato.
 - 2.4.2.1. Clasificación de los contratos.
 - 2.4.2.2. Formación del contrato.
 - 2.4.2.3. Tipos de cláusulas contractuales.
- 2.5. La compraventa internacional.
 - 2.5.1. Concepto, características y tipos de compraventa.
 - 2.5.2. Lex Mercatoria Internacional.
 - 2.5.3. El convenio de Viena sobre venta internacional de mercaderías.
 - 2.5.4. Cláusulas de un contrato de compraventa
- 2.6. Incoterms.
 - 2.6.1. Tipos de Incoterms.
 - 2.6.2. Clasificación de la CCI (Cámara de Comercio Internacional de Paris)
- 2.7. Contratos de intermediación comercial.
 - 2.7.1. Definición de intermediación comercial.
 - 2.7.2. Contrato de comisión.
 - 2.7.3. Contrato de concesión de venta o distribución comercial.
 - 2.7.4. Contrato de agencia mercantil.
 - 2.7.5. Contrato de Franquicia.
 - 2.7.6. Contrato de Leasing internacional.
 - 2.7.7. Contrato de Factoring.
 - 2.7.8. Contrato de exportación de planta “llave en mano”.
 - 2.7.8.1. Joint Venture
- 2.8. Contratos sobre propiedad industrial.
 - 2.8.1. La OMPI.
 - 2.8.2. Transferencia de Tecnología y derechos de propiedad industrial.
 - 2.8.3. Patentes.

- 2.8.4. Marcas.
- 2.8.5. Acuerdos de licencia sobre transferencias de tecnología
- 2.8.6. Acuerdos de licencia sobre patentes.
- 2.8.7. Acuerdos de licencia “Know How”.
- 2.8.8. La propiedad intelectual (Convención de Berna).

TIEMPO ESTIMADO: 25 HORAS.

UNIDAD III. EL ARBITRAJE EN EL MARCO INTERNACIONAL

OBJETIVO PARTICULAR:

Profundizará sobre el tema del arbitraje en el marco internacional, así como en las prácticas comerciales más usuales para el traslado de mercancías y el cumplimiento de las obligaciones derivadas de la contratación internacional.

- 3.1. Los principios UNIDROIT en la Práctica de la Corte Internacional de Arbitraje.
 - 3.1.1. Fuentes normativas.
 - 3.1.2. Instituciones.
 - 3.1.3. Convenio Arbitral.
 - 3.1.4. Procedimiento (Nombramiento de árbitros, sustitución, gastos).
 - 3.1.5. Laudo Arbitral
- 3.2. Prácticas usuales del comercio Internacional: Transporte de mercancías.
 - 3.2.1. Transporte marítimo.
 - 3.2.1.1. Tipos de buques.
 - 3.2.1.2. Conocimientos de embarque.
 - 3.2.1.3. Flete.
 - 3.2.1.4. Transporte de contenedores.
 - 3.2.1.5. Seguro marítimo de mercancías.
 - 3.2.1.5.1. Transporte terrestre.
 - 3.2.1.5.2. Transporte aéreo.
 - 3.2.1.5.3. Transporte multimodal
- 3.3. Prácticas usuales del comercio internacional: Medios de pago y cobro internacionales.
 - 3.3.1. Cheque personal.
 - 3.3.2. Cheque bancario.
 - 3.3.3. Orden de pago simple.
 - 3.3.4. Orden de pago documental.
 - 3.3.5. Crédito documentado

TIEMPO ESTIMADO: 20 HORAS.

UNIDAD IV. INSTRUMENTOS INTERNACIONALES EN MATERIA COMERCIAL

OBJETIVO PARTICULAR: Al concluir la unidad, el alumno:

Conocerá a grosso modo los instrumentos internacionales que en materia comercial ha suscrito México.

Acuerdos Comerciales Suscritos por México.

- 4.1. Acuerdo de alcance Parcial de Regeneración No. 9 entre México y Brasil (Protocolo de Adecuación) -octavo protocolo adicional.
- 4.2. Acuerdo de Comercio y Cooperación Económica entre México y la República Eslovaca (D.O.F. 17 de enero de 2003. Páginas 9 a 13).
- 4.3. Acuerdo de Complementación Económica No. 6 entre México y Argentina – décimosegundo protocolo adicional-.
- 4.4. Acuerdo entre México y Alemania sobre Promoción Protección Recíproca de las Inversiones.
- 4.5. Asociación Latinoamericana de Integración Convenio Constitutivo del Sistema Económico Latinoamericano.
- 4.6. Tratado de Montevideo Normatividad Institucional.
- 4.7. Tratado de Libre Comercio de América del Norte Listas de desgravación.
- 4.8. Tratado de Libre Comercio México-Bolivia Listas de desgravación.
- 4.9. Tratado de Libre Comercio México-Chile.
- 4.10. Tratado de Libre Comercio México-Costa Rica Listas de desgravación.
- 4.11. Tratado de Libre Comercio México-Colombia-Venezuela (Grupo de los tres) Listas de desgravación.
- 4.12. Tratado de Libre Comercio México-Nicaragua Listas de desgravación.
- 4.13. Tratado de Libre Comercio México-Triángulo del Norte (Guatemala-El Salvador-Honduras) y Listas de desgravación.
- 4.14. Tratado de Libre Comercio México-Asociación Europea de Libre Comercio (Islandia-Liechtenstein-Noruega-Suiza).
- 4.15. Tratado de Libre Comercio México-Israel.
- 4.16. Acuerdo de Libre Comercio México-Comunidad Europea y sus Estados Miembros.
- 4.17. Decisión del Consejo Conjunto del Acuerdo, relativa a la liberalización progresiva y recíproca del comercio de servicios, la liberalización progresiva de la inversión y pagos, la protección adecuada y efectiva de los derechos de propiedad intelectual y el establecimiento de un mecanismo de solución de controversias.
- 4.18. Decisión del Consejo Conjunto identificada como Decisión 2/2000, correspondiente al Acuerdo Interno sobre Comercio y Cuestiones Relacionadas con el Comercio.
- 4.19. Acuerdo entre México y Canadá sobre la aplicación de sus Leyes de Competencia (D.O.F. 24 de abril de 2003. Páginas 2 a 9).

TIEMPO ESTIMADO: 20 HORAS.

BIBLIOGRAFÍA

Legislación del Comercio Exterior, Rogelio Martínez Vera, De. McGraw Hill, México, 1997, 309 p.

Los Contratos Civiles y sus generalidades, Ricardo Treviño García, 5ª Edición, De. McGraw Hill, México, 1995, 778 p.

Derecho Internacional Privado – Parte General, Francisco José Contreras Vaca, 3ª Edición, De. Oxford University Press, MÉXICO, 1998, 338 P.

Las Aduanas y el Comercio Internacional, Miguel Caballero Pérez, De. Esic, Madrid, 2000, 281 p.

Manual Práctico de Comercio Internacional, Marta Díez Vergara, 4ª Edición, Ed. Deusto, Madrid, 2000, 387 p.

Droit des Affaires de l'Union Européenne, Christian Gavalda – Gilbert Parleani, 2ª Edición, Ed. Litec, Paris, 1998, 467 p.

Droit du Commerce International, Stéphane Chatillon, Ed. Explicit, Paris, 1999, 127 p.

Le Droit Européen des Affaires, Louis et Joseph Vogel, 2ª Edición, Ed. Dalloz, Paris, 1994, 128 p.

La exportación está en sus manos, Gustavo Baell, Ed. Gestión 2000, Madrid, 2000, 168 p.

Contratación Internacional, José Miguel Cabello González, Ed. Esic, Madrid, 2000, 133 p.